

САДРЖАЈ

РЕЧ АУТОРА	9
КОМУНИКАЦИЈА ИЗМЕЂУ НАРУЧИЛАЦА И ПОНУЂАЧА	11
Увод	11
Комуникација у фази планирања	11
Комуникација у фази подношења понуда	13
Комуникација након отварања понуда.....	15
Комуникација у фази извршења уговора о јавној набавци.....	16
ДОДАТНИ УСЛОВИ ЗА УЧЕШЋЕ У ПОСТУПКУ ЈАВНЕ НАБАВКЕ.....	18
Увод	18
Ауторизација произвођача као додатни услов.....	20
Ликвидност понуђача као додатни услов.....	22
Скоринг као додатни услов.....	24
Удаљеност објекта понуђача као додатни услов	26
Обавезан обилазак локације као додатни услов	27
КРИТЕРИЈУМИ ЗА ДОДЕЛУ УГОВОРА О ЈАВНОЈ НАБАВЦИ	30
Уопште о критеријумима	30
Економски најповољнија понуда – карактеристике.....	31
Елементи критеријума и додатни услови за учешће	34
Елементи критеријума – појавни облици	35
Модели оцењивања понуда.....	37
Резервни критеријум и додела уговора приликом постојања једнаких понуда	41
Примери добре праксе	42
СПРОВОЂЕЊЕ НАБАВКИ НА КОЈЕ СЕ ЗАКОН О ЈАВНИМ НАБАВКАМА НЕ ПРИМЕЊУЈЕ.....	48
Увод.....	48

Планирање и примена начела и института јавних набавки.....	49
Спровођење поступка	52
Отварање и стручна оцена понуда	52
Набавке на које се Закон не примењује и интерне процедуре ...	54
Набавке без примене Закона и набавке наруџбеницом.....	55
Евидентирање	59
ОКВИРНИ СПОРАЗУМ У ЈАВНИМ НАБАВКАМА	60
Увод	60
Оквирни споразум и уговор	61
Дефиниција, карактеристике и поља примене.....	62
Правила у вези са оквирним споразумима.....	63
Уговарање по основу закљученог оквирног споразума	66
Садржина оквирног споразума и спровођење поступка	70
Предности и мане оквирног споразума.....	72
ПРИПРЕМАЊЕ ПРИХВАТЉИВЕ ПОНУДЕ	75
Увод	75
Сазнање о постојању јавне набавке.....	75
Кораци у припремању прихватљиве понуде	76
Корак 1 – припремне радње.....	76
Корак 2 – питања и одговори у вези са доношењем одлуке о учешћу и стратегији припреме понуде.....	77
Корак 3 – доношење одлуке о учешћу.....	79
Корак 4 – организација припремања понуде	80
Корак 5 – формирање понуде	80
Корак 6 – попуњавање понуде	81
Корак 7 – подношење понуде	83
НЕГАТИВНЕ РЕФЕРЕНЦЕ	85
Увод	85

Обухват и образложење законских измена у вези са негативним референцама.....	86
Стицање негативне референце.....	87
Негативна референца у поступку јавне набавке.....	88
Негативна референца у реализацији уговора о јавној набавци	93
СТРУЧНА ОЦЕНА ПОНУДА	100
Увод	100
Фазе приликом стручне оцене понуда	100
Анализа процесних претпоставки.....	101
Утврђивање комплетности понуде (евентуално постојање битних недостатака понуде)	101
Утврђивање да ли је понуда одговарајућа.....	108
Утврђивање прихватљивости понуде.....	109
Утврђивање прихватљивости понуђача (негативна референца)	110
Прелиминарно рангирање понуда	110
Евентуална примена специфичних института	111
Коначно рангирање понуда.....	113
Састављање извештаја о стручној оцени понуда	113
ИЗМЕНЕ УГОВОРА О ЈАВНОЈ НАБАВЦИ.....	115
Увод	115
Основи за измену уговора	116
Повећање обима предмета набавке	116
Измена уговора по основу вишкова радова	117
Измена цене и других битних елемената	118
Измене уговорних страна	125
Измена предмета набавке	126
Одлука и извештај о измени уговора.....	127
Усклађивање цене	128

УПРАВЉАЊЕ РИЗИКОМ У ЈАВНИМ НАБАВКАМА	129
Уопште о управљању ризиком.....	129
Уопште о управљању ризиком у јавним набавкама.....	129
Кораци у управљању ризиком.....	130
Управљање ризиком у планирању јавних набавки	131
Управљање ризиком у спровођењу поступка јавне набавке....	136
Управљање ризиком у извршењу уговора о јавној набавци.....	138
Накнадна анализа	139
У СУСРЕТ НОВОМ ЗАКОНУ О ЈАВНИМ НАБАВКАМА	
– УСКЛАЂИВАЊЕ СА ЗАКОНОДАВСТВОМ ЕУ.....	141
Увод	141
Поступци доделе уговора о јавним набавкама.....	142
Услови за учешће у поступку (услови за искључење).....	145
Критеријуми за доделу уговора о јавној набавци.....	147
Уговор о јавној набавци – дозвољене измене.....	147
Остало усклађивање	149
БЕЛЕШКА О АУТОРУ.....	151
РЕЦЕНЗИЈЕ	152